

## Workday Revenue Management

Workday Revenue Management combineert een intuïtieve gebruikerservaring met bedrijfsbrede functionaliteit om uw organisatie te helpen met het beheren van de gehele contract-to-cash lifecycle. Dit zorgt voor efficiënte, nauwkeurige processen en het eenvoudigste traject om over te stappen op de nieuwe standaarden voor omzetverantwoording.

### Gemak en efficiëntie met klantcontracten en facturering

U kunt eenvoudig klanten en hun contracten aanmaken, goedkeuren en volgen om zo maximaal inzicht te verkrijgen en de risico's voor uw bedrijf te minimaliseren. Workday Revenue Management biedt ondersteuning voor verschillende contracttypen, en dankzij de integratie met salesforce.com en andere CRM-systemen krijgt u inzicht in de volledige contractlifecycle, vanaf de eerste offerte tot de betaling.

Automatiseer facturen op basis van de factureringsvoorwaarden en -termijnen van het klantcontract. Dankzij de flexibele factureringstermijnen kunt u complexe factureringprocessen voor verschillende typen producten en services automatiseren. Facturering vindt onafhankelijk van omzetverantwoording plaats om te garanderen dat zowel de richtlijnen voor facturering als voor omzetverantwoording worden opgevolgd. Daarnaast kunt u facturen sneller verwerken dankzij automatische aanmaningen en rapporten, en waarschuwingen die medewerkers op tijd attenderen op risicovolle klanten.

### Inzicht in uw klantenbestand, analyses voor het optimaliseren van de cashflow

Met Workday Revenue Management beschikt u over één toepassing voor contract-to-cash waarmee u alle contractgegevens in één centraal systeem kunt verzamelen. Met de juiste machtigingen, toegang en controles beschikt het team dat verantwoordelijk is voor omzet en klantincasso's over volledige toegang tot de contract- en klantgegevens die noodzakelijk zijn om actie te ondernemen. Inzichtelijke analyses en kredietgegevens van derden bepalen het risico van klantfacturen op basis van de waarschijnlijkheid dat de klant betaalt, en via de analyse van kredietscores van klanten, ouderdomsanalyse van klanten en DSO-trends. Workday stuurt ook waarschuwingen naar incassomedewerkers en automatiseert aanmaningen voor klanten die te laat zijn met het voldoen van een betaling.

Daarnaast bieden geavanceerde analyses als prognoses van opgeschorte inkomsten u de mogelijkheid om te anticiperen op gedrag en activiteiten te beïnvloeden. Uw managementteam krijgt ook de noodzakelijke informatie in handen om uw bedrijf te organiseren op basis van gedrag, behoeften en bijdragen van klanten, zodat u zich kunt bezighouden met het optimaliseren van activiteiten die superieure service leveren waarbij de winstgevendheid niet uit het oog wordt verloren.

### Belangrijkste voordelen

#### Gestroomlijnde contract-to-cash verwerking

- Intuïtieve gebruikerservaring
- Automatische facturering en omzetverantwoording
- Eenvoudige integratie met CRM-tools
- Striktere controles via het bedrijfsprocesframework
- Nauwkeurige processen en accountingresultaten
- Wereldwijde functionaliteit, inclusief consolidatie
- Snellere cashflow

#### Eenvoudig te implementeren en te onderhouden

- Snelle en eenvoudige implementatie via de cloud
- Vereenvoudigd technologieplatform met een enkele financiële en HCM-toepassing

#### Krachtige rapporten en inzichten

- Modellingtool voor omzetverantwoordingsscenario's
- Beter inzicht in incasso's en toekomstige cashflows
- Gedetailleerde rapporten met de mogelijkheid om in te zoomen op relevante bedrijfsdimensies
- Analyse van contractcycli
- Volledige transparantie bij audits

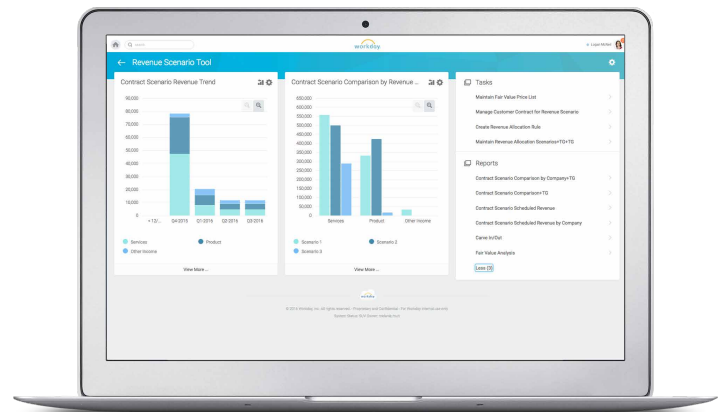
## Omzetverantwoording: voldoe aan de huidige - en stap over op de nieuwe - GAAP-standaarden

Workday biedt ondersteuning voor complexe omzetregelingen en zorgt dat u voldoet aan de actuele GAAP- en IFRS-richtlijnen (ASC 606/IFRS 15). Bovendien biedt Workday de functionaliteit die u nodig hebt voor een soepele overgang naar de nieuwe standaarden. Workday levert uitgebreide functionaliteit voor omzetverantwoording waarmee klanten omzetgebeurtenissen kunnen vastleggen, analyses van reële waarde kunnen uitvoeren, contracten kunnen koppelen en omzet kunnen toewijzen en verantwoorden voor eenvoudige regelingen en regelingen met meerdere elementen.

Gedurende de overgangperiode en daarna biedt Workday u de mogelijkheid om alle contractgegevens te bekijken en erover te rapporteren, en alternatieve contracten te maken om meerdere omzetverantwoordingsscenario's op te stellen. Zo kunt u inschatten welke impact veranderingen op uw bedrijf hebben, en krijgt u de ondersteuning die u nodig hebt om uw deadlines te halen. Alternatieve contracten in Workday helpen u bij het naleven van dubbele rapportage- en openbaarmakingsvereisten, indien nodig met terugwerkende kracht. Met de functionaliteit voor gegevensmigratie kunt u gegevens converteren als u er klaar voor bent uw modellen aan te passen om te voldoen aan de nieuwe vereisten.

## Proactieve audits en naleving

Het bedrijfsprocesframework in Workday zorgt ervoor dat het juiste personeel zich bezighoudt met het beheren van alle stappen in de contractlifecycle, waarbij wijzigingen worden geregistreerd met strikte controlemogelijkheden. Deze altijd actieve audittrail documenteert alle wijzigingen en aanpassingen in de gehele contractlifecycle op het moment dat ze plaatsvinden - met betrekking tot contractgebeurtenissen en -aanpassingen, wijzigingen in omzetverantwoording en meer. Dankzij auditordashboards en rapportage kunt u uw bedrijf eenvoudig controleren en auditinformatie verzamelen voor zowel interne als externe auditors. Zo kost het u minder tijd en middelen om deze informatie bij elkaar te krijgen.



## Workday Revenue Management

### Efficiënt contract-to-cash proces

- Intuïtieve selfservicetoepassing
- Configureerbare bedrijfsprocessen
- Salesforce.com Workday Financial Management Connector-app beschikbaar
- Eenvoudige integratie met CRM-tools van derden
- Ondersteuning voor verschillende typen contracten
- De mogelijkheid complexe factureringsprocessen te automatiseren
- Ondersteuning voor complexe omzetregelingen
- De mogelijkheid de verkoopcyclus te stroomlijnen
- Minder administratieve werkdruk
- Kortere gemiddelde krediettermijn en snellere cashflow

### Krachtige functionaliteit voor omzetgegevens

- Aangepaste factureringstermijnen en tariefregels
- Flexibele methoden voor omzetverantwoording bieden ruimte voor verschillende producten en services
- Omzetverantwoording voor:
  - > Abonnement
  - > Gebruik
  - > Tijd en onkosten van projecten
  - > Percentage voltooid
  - > Mijlpalen
- Facturering onafhankelijk van omzetverantwoording
- Prognose en afstemming van opgeschorte inkomsten

### Klaar voor veranderingen in samengevoegde ASC 606/IFRS 15 en andere richtlijnen

- Flexibele basis voor eenvoudig aanpassen aan veranderingen
- Omzetverantwoording met meerdere elementen
- Alternatieve contracten en rapportage om te voldoen aan dubbele rapportage- en openbaarmakingsvereisten
- Modellingtool voor scenario's om de impact van nieuwe richtlijnen op de omzet te analyseren

### Rapportage en inzicht

- Omzetdashboard voor gecentraliseerde rapportage
- Dashboard voor klantincasso's met risicoscores voor facturen
- Aanvullende geïntegreerde analyses en realtime rapporten
- Diep inzicht in de volledige contractlifecycle
- Realtime geconsolideerd inzicht in omzet
- Drill-down analyses per bedrijfsdimensie
- Bibliotheek met standaardrapporten en rapportaanpassingen met Report Writer
- Berekende velden voor belangrijke omzetcijfers
- Informatie exporteren voor wettelijk vereiste rapporten

### Mondiale core

- Meertalige architectuur en rapporten
- Ondersteuning voor meerdere entiteiten en valuta's
- Wereldwijde consolidatie
- Configureerbare belastingengine
- Mondiale bankservices
- Lokalisatie en vertaling

### Eén systeem voor Financial Management en Human Capital Management

- Snelle implementatie en adoptie
- Unified aanmeldings- en gebruikerservaring
- Eén startpagina voor alle Workday-toepassingen
- Gestroomlijnd inzicht in de boekhouding (met Workday Financial Management)

