

Workday Adaptive Planning

변화하는 세상의 엔터프라이즈 계획

급변하는 계획 환경에서 기업의 민첩성, 즉 비즈니스

애질리티(agility)가 매우 중요한 덕목으로 자리 잡았습니다. 빠르게 생각하고 가장 먼저 움직이려면, 현명한 의사결정을 내리고 신속하게 실행하기 위한 계획 프로세스를 채택해야 합니다. Workday

Adaptive Planning 계획 플랫폼에서는 변화하는 비즈니스 상황에 쉽게 적응하고, 능동적인 계획 프로세스를 통해 조직 내 모든 구성원을 통합할 수 있습니다.

차세대 엔터프라이즈 계획

기업은 기회에 적응하고 이를 활용할 계획 플랫폼에 투자하여 비즈니스 환경의 변화에 발맞춰야 합니다. 그러나 대부분 조직에서는 느리고 정적인 수동 계획 프로세스 때문에 비즈니스 상황 변화에 따라 경로를 빠르게 수정하는, 정보에 기반한 신속한 의사결정이 불가능합니다. 게다가 각종 비즈니스 요인이 서로 연결되지 않은 수많은 시스템에 혼재된 상황에서 비즈니스 모델은 해당 기업의 단편적인 관점만 반영하기 때문에 불완전한 경우가 많습니다.

Workday Adaptive Planning을 사용하면 유연하고 확장 가능하며 사용이 편리한 계획 플랫폼을 통해 비즈니스에 대한 거시적 관점을 확보할 수 있습니다. Workday Adaptive Planning은 적시에 필요한 성능을 제공하는 강력한 인메모리 모델링 엔진, EHT(Elastic Hypercube Technology)를 기반으로 합니다. 데이터 집약도나 모델 복잡도와 관계없이 다음 단계를 계획할 수 있습니다. 또한 기본 제공되는 통합 프레임워크에서 즉시 통합 기능을 실행하여 타사 도구 없이도 ERP, HCM, CRM 또는 기타 트랜잭션 시스템의 데이터에 연결할 수 있습니다.

Workday 재무 관리 및 Workday HCM(Human Capital Management)과 함께 Workday Adaptive Planning을 배포하는 고객은 단일 시스템에서 모든 작업을 계획, 실행, 분석할 수 있습니다. 이렇게 간소화된 프로세스 덕분에 비즈니스 프로세스의 병목 현상 및 마찰이 줄어듭니다.

주요 이점

- 엔터프라이즈 계획에 최적화된 강력한 모델링 엔진으로 가변적인 비즈니스 상황에 빠르게 대응
- 전사적으로 빠르게 도입되는 사용하기 쉬운 솔루션으로 의사결정의 품질 향상
- 계획에서 실행까지 자동화하여 시간 단축

전사적 계획

성공적인 계획 환경이라면, 재무 팀원이 아닌 사람을 포함하여 모든 사용자가 비즈니스 애질리티를 발휘하도록 지원해야 합니다. Workday Adaptive Planning에서는 계획 기능이 재무 팀의 전유물이 아니라 모든 부서가 참여하는 프로세스로 확장될 수 있습니다. 이를 위해서는 모든 부서가 저마다 모델을 개발할 수 있는 엔터프라이즈 계획 플랫폼이 필요합니다. 부서별 모델은 전사적 계획과 연결되며, 이는 궁극적으로 재무 팀에서 관리합니다. 이러한 플랫폼에서 비즈니스 리더는 비즈니스에 대한 거시적 관점을 확보할 수 있습니다. 아울러 이 토대에서 연속적이고 종합적이며 협업적인 전사적 계획 프로세스가 완성됩니다.

Workday Adaptive Planning 솔루션 집중 조명

재무 계획

연속적이고 종합적인 재무 계획, 보고, 분석에 필요한 모든 것을 제공합니다. 자신 있게, 빠르고 편리한 방식으로 정확한 예산을 생성합니다. 깊이 있는 인사이트를 더 빨리 발굴합니다. 몇 분 만에 유용한 리포트를 작성합니다. 전사적 범위에서 장소의 제약 없이 웹, 모바일, Excel을 통해 협업할 수 있습니다.

인력 계획

쉽고 빠르며 강력한 솔루션으로 인력 계획을 한 단계 더 발전시킬 수 있습니다. 신속하게 실행하여 인원수 및 스킬을 기반으로 한 동적 계획을 마련하고, 이를 바탕으로 우수한 비즈니스 성과를 거둡니다. HR 및 비즈니스 리더와의 협업을 강화하여 인력 계획을 최적화하고 전략적 목표를 달성합니다.

영업 계획

영업 리소스를 신속하게 최적화하여 성과를 높이고 예측 가능성을 향상시킵니다. 영업 담당자의 수용력 계획을 마련하고, 그에 따라 매출 목표를 달성합니다. 적절한 쿼터를 배정하고, 균형적으로 영업 지역을 설정합니다. What-if 시나리오를 기반으로 협업할 수 있습니다. 영업 계획과 재무 계획을 연계하여 단일 정보 소스를 구축합니다.

운영 계획

업무 영역, 업종 또는 지역별로 실무 차원의 사용/계획 도메인을 다양하게, 융통성 있게 모델링합니다. 운영 능력 계획, 마케팅 수요 창출 모델링, 프로젝트 기반 계획 등 무엇이든 모델링이 가능합니다. 아무런 제한 없이 전사적 계획을 수립하고, 전례 없이 다양한 운영 세부 정보에 실시간으로 액세스합니다.

강력한 모델링, 보고, 분석 기능

Workday에는 보고/분석 기능이 내장되어 있습니다. 따라서 고객은 비즈니스를 계획하고, 성과를 모니터링 및 분석하고, 시나리오 테스트를 통해 목표 달성을 경로를 선택적으로 수정하며, 내/외부 이해 관계자에게 결과를 보고할 수 있습니다. Elastic Hypercube Technology가 이 계획 플랫폼을 한층 더 강화합니다. 즉, 여전히 편리한 방식으로, 기업의 규모와 관계없이 복잡한 비즈니스를 모델링하고 결과를 보고 및 분석할 수 있도록 기능, 확장성, 성능을 업그레이드합니다.

Workday Elastic Hypercube Technology를 통해 다음과 같은 특성의 엔진으로 데이터 집약적인 대규모 모델을 관리할 수 있습니다.

- **유연성**: 고객의 비즈니스에 적합한 방식을 모델링하여 필요한 데이터를 알맞은 속도로 가져옵니다.
- **확장성**: 필요한 시점에 메모리와 컴퓨팅 성능을 추가하여 사용자가 사실상 개수 제한 없이 디멘션 및 버전을 사용하여 계획할 수 있습니다.
- **포괄성**: 수익 및 현금흐름은 물론 모델링, 보고, 분석까지 어떤 업무 영역에서도 앤드투엔드 계획을 수립합니다. 각 부서가 저마다의 모델을 사용하면서 전사적 재무 계획에 참여하면서도 자체 비즈니스를 계획할 수 있습니다.

또한 액티브 대시보드가 포함된 동적 계획 및 분석 프로세스를 통해 비즈니스 차원의 투입/산출 효과를 즉시 확인합니다. 비즈니스 사용자를 염두에 두고 개발된 Workday Adaptive Planning에서는 대시보드에서 직접 드릴다운하거나 시스템 전체에 적용할 변경사항을 지정할 수 있습니다. 인사이트가 명확히 전달되므로, 데이터 수집 및 정리 대신 전략적 활동에 집중합니다. 사용하기 편리한 인터페이스 덕분에 재무 팀 소속이 아닌 비즈니스 리더도 계획 프로세스에 손쉽게 참여합니다.

What-if 시나리오 모델링

기업이 진정한 애자일 조직이 되기 위해서는 다양한 결과에 대비하고 상황에 따라 경로를 수정할 수 있어야 합니다. 강력한 시나리오 계획 기능을 통해 어떤 변경이 비즈니스의 다른 영역에 미칠 영향을 개괄적으로 파악할 수 있습니다.

다음과 같은 질문에 어떻게 답하시겠습니까?

- 입사일을 3주 연기하면 어떻게 됩니까?
- 이로 인해 영업 이익이 영향을 받을까요?
- 이 계획을 고수할 경우, 영업 지역 계획에 미치는 영향은 무엇입니까?
- 그에 따라 분기말의 재무 포지션은 어떻게 될까요?

부서별로 자체 비즈니스 영역의 시나리오를 테스트하고, 전사적 차원에서 이 시나리오를 계획에 통합함으로써 총괄 전략을 최적화할 수 있습니다.

The screenshot displays the Workday Adaptive Planning software interface. At the top, it shows 'Standard Demo' and 'Dashboards'. Below this, the 'Strategic Plan' tab is selected. The main area is titled 'Strategic Plan Details' and contains a table of financial data for various accounts across different months. To the left, there's a section titled 'Annual Drivers' with a table for 'ACCOUNTS BY FAME' and a bar chart titled 'Uses of Revenue' showing projected values from FY 2022 to FY 2026. On the right, three summary boxes show COGS (\$36.0 M), OpEx (\$40.1 M), and EBIT (\$51.6 M). The bottom of the screen includes a copyright notice for Workday Inc. and a privacy policy link.

다양한 시나리오에 대해 계획 수립 및 결과 비교

전략적 파트너의 역할

HR, 재무, 영업 등 어떤 팀에 속해 있더라도, 계획 프로세스에 능동적으로 참여하여 비즈니스의 전략적 파트너로 거듭날 수 있습니다. 스프레드시트 기반의 비효율적이며 비효과적인 계획 프로세스에서 벗어나 LOB(Line of Business)를 지원하는 데 더 많은 시간을 투자합니다. 데이터를 바탕으로 비즈니스 개선 방안을 조언하고, 임원진을 위한 인사이트를 발굴하여 전달합니다.

지능형 계획이 빠르게 발전하는 상황에서 컴퓨팅 리소스의 속도 및 다양성을 십분 활용하고 머신러닝과 같은 첨단 기술과 결합할 수 있습니다. 업그레이드된 알고리즘으로 계획 담당자의 부담을 덜어주고, 계획상의 오류를 쉽게 찾아내 해결하게 하십시오. Workday Adaptive Planning과 함께 귀사가 열망하는 애자일 조직의 목표를 이룰 수 있습니다.

계획에는 모든 구성원이 참여합니다. Workday에서 수월하게 해결할 수 있습니다.
그 방법을 자세히 알아보십시오.

워크데이 코리아 유한회사 | 서울특별시 강남구 테헤란로 129 강남 N 타워 14층 |
수신자 부담 전화번호 080 822 1409 | workday.com/ko



©2024. Workday, Inc. All rights reserved. Workday와 Workday 로고는 Workday, Inc.의 등록 상표입니다.
기타 모든 브랜드 및 제품 이름은 해당 소유자의 상표 또는 등록 상표입니다.
20240315-enus-pln-da-workday-adaptive-planning-KOKR