

Datenblatt

# Workday Contract Intelligence, Powered by Evisort AI

Verträge sind mehr als nur Dokumente, denn sie enthalten wichtige Daten – Daten, die Entscheidungsfindung, nachhaltiges Wachstum und Wettbewerbsvorteile fördern. Doch diese Daten sind oft schwer fassbar, da sie in einer Vielzahl von Verträgen gespeichert sind. Unternehmen ohne Einblicke in ihre Verträge verpassen entscheidende Chancen, den Umsatz zu steigern, Kosten zu senken, Betriebsabläufe zu optimieren, sich an wechselnde Bedingungen anzupassen und geschäftliche Interessen zu schützen.

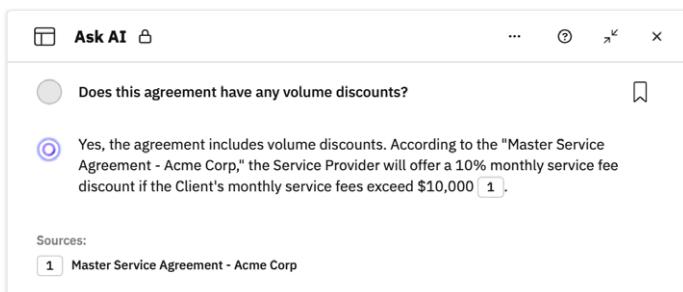
Contract AI bietet Unternehmen einen lückenlosen Überblick über ihre Vereinbarungen – ganz ohne mühsames, kostspieliges Durchsehen. Legal-Teams können vertragsbezogene Anfragen schnell und effizient beantworten und darüber hinaus den Teams im gesamten Unternehmen – von der Beschaffung über Finanzwesen, HR, RevOps, Compliance, M&A, InfoSec und weitere – Selfservice-Zugriff auf handlungsorientierte Einblicke in Vertragsdaten bieten.

## Ergebnisse steigern statt Verträge lesen

Workday Contract Intelligence, Powered by Evisort AI, bietet branchenführende KI für Verträge, um Risiken und Chancen aufzudecken, Erkenntnisse leicht zugänglich zu machen und die Zusammenarbeit zwischen Legal- und Business-Teams zu fördern. So erhalten Sie ein einheitliches, intelligentes Vertrags-Repository mit einer Fülle von strukturierten Daten aus den Verträgen und zugehörigen Dokumenten – dem Lebenselixier Ihres Unternehmens.

## Beliebige Fragen stellen und alles effizient verfolgen

Stellen Sie Fragen zu Ihren Verträgen in einfacher, natürlicher Sprache und erhalten Sie klare, begründete Antworten – einschließlich Zusammenfassungen, Berechnungen, Rankings und weiteren Details. Workday Contract Intelligence kann Ihre Fragen sogar in benutzerdefinierte KI-Modelle umwandeln, sodass alle Verträge in Ihrem Repository automatisch analysiert werden. Auf diese Weise werden wertvolle Datenpunkte für Ihr Unternehmen generiert.



The screenshot shows a user interface for 'Ask AI'. The input field contains the question: 'Does this agreement have any volume discounts?'. Below it, a response is provided: 'Yes, the agreement includes volume discounts. According to the "Master Service Agreement - Acme Corp," the Service Provider will offer a 10% monthly service fee discount if the Client's monthly service fees exceed \$10,000 [1].'

## Wesentliche Vorteile

- Lückenloser Überblick über alle Verträge – schnell und flexibel
- Erfassung ungenutzter Umsatzchancen und potenzieller Kosteneinsparungen
- Identifizierung von Risiken im Zusammenhang mit nicht konformen Vertragsformulierungen
- Effizientes und zuverlässiges Management der vertraglichen Verpflichtungen

## Ergebnisse

- Lückenloser Überblick über alle wesentlichen Vertragsklauseln des Unternehmens
- Keine verpassten Erneuerungen oder Chancen zur Kosteneinsparung mehr
- Stärkere Compliance und einfachere, schnellere Vorbereitung von Audits
- Bessere Zusammenarbeit zwischen Legal- und Business-Teams

Die Antworten von „Fragen Sie die KI“ beinhalten Links zu Quelldokumenten, sodass sich Anwender im gesamten Unternehmen von der Richtigkeit der Informationen überzeugen können.



\* Vertragsabläufe sind in Workday Contract Lifecycle Management verfügbar.

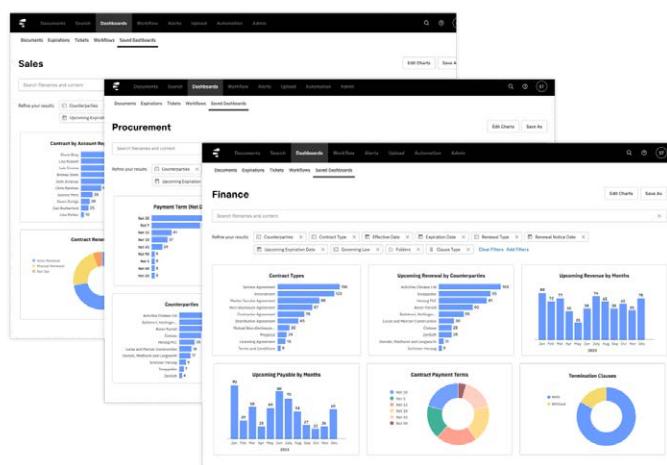
## Wichtige Daten kontinuierlich synchronisieren

Sie sind innerhalb von Tagen, statt Monaten, startklar. Workday Contract Intelligence verarbeitet Verträge in großem Umfang und synchronisiert sie nahtlos mit Shared Drives, Cloud-Repositorys (z. B. Box oder Sharepoint), Unternehmenslösungen (z. B. Salesforce) und auch anderen Plattformen für das Vertragslebenszyklus-Management (CLM). Durch das einzigartige OCR+KI-Verfahren können schlecht lesbare Scans verbessert, handschriftliche Dokumente ausgelesen, Vertragsarten und -sprachen erkannt und wichtige Vertragsklauseln zuverlässig extrahiert werden – alles mithilfe von vorkonfigurierten, bewährten KI-Modellen.

## Alles analysieren, präsentieren und teilen

Erkenntnisse sind schnell und flexibel abrufbar. Workday Contract Intelligence bietet eine umfassende boolesche und KI-gestützte Such- und Filterfunktion, sodass die relevanten Dokumente schnell auffindbar sind. Die interaktiven, stets aktuellen Dashboards und Berichte sind leicht konfigurierbar, um die benötigten Vertragsklauseln präzise zu visualisieren. Die Lösung kann sogar strukturierte Datenpunkte aus Verträgen über API und produktbezogene Integrationen für andere Unternehmenssysteme in der Organisation bereitstellen. So werden Anwendungsfälle über alle Abteilungen im Unternehmen hinweg unterstützt.

Verbesserte funktionsübergreifende Transparenz und Zusammenarbeit durch gemeinsam nutzbare, anpassbare Dashboards



Interaktive, anpassbare Dashboards liefern wichtige Einblicke für Legal- und Business-Teams

# Zukunftssichere KI-Investitionen

Behalten Sie alle Vertragsbedingungen im Blick, die für Ihr Unternehmen von Bedeutung sind – kontinuierlich und automatisch. Workday CLM extrahiert nicht nur gängige Vertragsklauseln mithilfe von KI, sondern ermöglicht auch eine schnelle und einfache Erstellung benutzerdefinierter KI-Modelle, um jede beliebige Klausel gemäß Ihrer Anforderungen zu verfolgen. Die hochmoderne KI-Engine der Lösung kombiniert traditionelle, generative und Agentic AI-Technologien, u. a. ein proprietäres, auf Verträge abgestimmtes LLM und eine Orchestrierungsebene, die durch den Einsatz mehrerer LLMs maximale Genauigkeit bietet. Workday CLM verbessert sogar proaktiv die Prompt-Sprache für jedes benutzerdefinierte Modell, sodass die Anwender keine Prompt-Engineering-Kenntnisse benötigen, um optimale Ergebnisse zu erzielen.

## Kernfunktionen

<b>Branchenführende KI</b>	Für optimale Ergebnisse werden traditionelle, generative und Agentic AI-Modelle mithilfe einer vielseitigen KI-Engine kombiniert.
<b>Erweiterte OCR+KI-Verarbeitung</b>	Verträge in beliebigem Umfang aus praktisch jeder Quelle und in jedem Format werden schnell und einfach erfasst und analysiert.
<b>„Fragen Sie die KI“ für alle Verträge</b>	Fragen in einfacher, natürlicher Sprache liefern klare, begründete Antworten mit Links zu den Quelldokumenten.
<b>Benutzerdefinierte KI-Modelle</b>	Mit der Selfservice-Funktion zur Entwicklung von KI-Modellen mit KI-basierter Prompt-Unterstützung sorgen Sie für zukunftssichere Investitionen.
<b>Erweiterte Suche</b>	Alle benötigten Informationen sind über die umfassende boolesche und konzeptionelle Such- und Filterfunktion, die alle Verträge lückenlos abdeckt, direkt abrufbar.
<b>Anpassbare Dashboards</b>	Dank interaktiver, gemeinsam nutzbarer und leicht konfigurierbarer Dashboards fallen wesentliche Informationen sofort ins Auge.
<b>Nahtlose Integrationen</b>	Nutzen Sie Integrationen mit Salesforce, Box, Google Drive, Sharepoint, Dropbox und vieles mehr.
<b>ISO-zertifizierte, verantwortungsvolle KI</b>	Als eine der weltweit ersten KI-Plattformen bietet unsere Lösung eine akkreditierte Zertifizierung nach ISO/IEC 42001.
<b>Moderne Administration</b>	Benutzerdefinierte Rollen, Zugriffskontrollen und weitere Funktionen sorgen für leistungsstarke Provisionierung und Sicherheit.

**Wenn Sie mehr darüber erfahren möchten**, wie Workday Contract Intelligence Ihrem Unternehmen helfen kann, Verträge in einen strategischen Vorteil zu verwandeln, besuchen Sie [workday.com/en-us/products/contract-management/contract-lifecycle-management.html](https://www.workday.com/en-us/products/contract-management/contract-lifecycle-management.html).