

## Workday Revenue Management

Workday Revenue Management verbindet eine intuitive Benutzerführung mit unternehmensspezifischen Funktionen. So können Sie den gesamten Prozess von der Vertragserstellung bis zur Fakturierung managen. Es ermöglicht eine effiziente, präzise Verarbeitung und eine denkbar einfache Einführung der neuen Standards zur Umsatzrealisierung.

### Kundenverträge, Rechnungsstellung und Fakturierung – einfach und effizient

Mit Workday Revenue Management können Sie ganz einfach Kunden und Kundenverträge anlegen, genehmigen und verwalten. So gewährleisten Sie in Ihrem Unternehmen maximale Transparenz und minimieren mögliche Risiken. Workday Revenue Management unterstützt zahlreiche Vertragstypen. Durch die Integration mit Salesforce.com und verschiedenen CRM-Lösungen haben Sie in sämtlichen Phasen des Vertragslebenszyklus umfassende Transparenz – von der Angebotserstellung bis zum Zahlungseingang.

Automatisieren Sie die Rechnungsstellung basierend auf vertraglich vereinbarten Fakturierungsbedingungen und -zeitplänen. Mit flexiblen Fakturierungsplänen können Sie komplexe Fakturierungsprozesse für unterschiedliche Produkte und Dienstleistungen automatisieren. Die Fakturierung erfolgt unabhängig von der Umsatzrealisierung, um eine ordnungsgemäße Einhaltung der Fakturierungs- und Umsatzrealisierungsrichtlinien zu gewährleisten. Sie können die Rechnungsstellung und Fakturierung zudem durch die automatische Erstellung von Mahnungen und Berichten beschleunigen und Shared Services-Mitarbeiter mithilfe von Benachrichtigungen über Verzugsrisiken informieren.

### Übersicht über Ihren Kundenstamm und Analysen zur Optimierung des Cashflows

Mit Workday Revenue Management können Sie sämtliche Vertragsdaten in einer zentralen Lösung zusammenführen – von der Vertragserstellung bis zur Abrechnung. Entsprechende Genehmigungen, Zugriffsrechte und Kontrollen sorgen dafür, dass Ihr zuständiges Team umfassenden Zugriff auf alle für das Umsatzmanagement und den Einzug von Kundenrechnungen benötigten Vertrags- und Kundendaten hat. Anhand aufschlussreicher Analysen und externer Kreditdaten erfolgt eine Risikobewertung für Kundenrechnungen, die auf der Zahlungswahrscheinlichkeit des Kunden basiert und eine Analyse der Bonitätsbewertungen, der Fälligkeit von Forderungen sowie DSO-Trends umfasst. Workday benachrichtigt Ihr Team außerdem über Zahlungsverzug und automatisiert die Erstellung von Mahnungen für Kunden mit überfälligen Zahlungen.

Mithilfe detaillierter Analysen und Prognoseberichte zu Rechnungsabgrenzungsposten können Sie Verhaltensweisen antizipieren und Aktivitäten beeinflussen. Ihr Managementteam erhält darüber hinaus die erforderlichen Daten, um Geschäftsabläufe nach Kundenverhalten,

### Wesentliche Vorteile

#### Schlanke Prozesse – von der Vertragserstellung bis zur Fakturierung

- Intuitive Benutzerführung
- Automatisierte Fakturierung und Umsatzrealisierung
- Einfache Integration in CRM-Tools
- Verstärkte Kontrolle durch Business Process Framework
- Präzisere Prozesse und Abrechnungsergebnisse
- Globale Funktionen, einschließlich Konsolidierung
- Beschleunigter Cashflow

#### Einfache Implementierung und Wartung

- Schnelle und einfache Bereitstellung über die Cloud
- Vereinfachte Technologieplattform mit einer einzigen Lösung für Finanzen und Human Capital Management

#### Fundierteres Reporting und höhere Transparenz

- Modellierungstool für Umsatzrealisierungsszenarien
- Höhere Transparenz in Bezug auf Zahlungseingänge und künftige Cashflows
- Detaillierte Berichte und die Möglichkeit, einen Drill-down nach verschiedenen Dimensionen durchzuführen
- Analyse des Vertragszyklus
- Vollständige Transparenz für die Revision

Kundenbedürfnissen und Beitragsgrößen zu organisieren. So können Sie Abläufe für einen erstklassigen Service optimieren und die Rentabilität im Auge behalten.

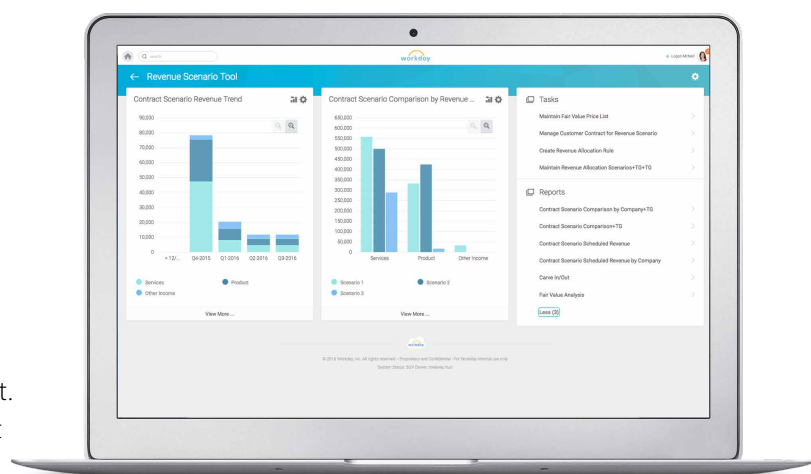
### Umsatzrealisierung: Erfüllung aktueller sowie Übergang zu neuen GAAP- und IFRS-Standards

Workday unterstützt komplexe Umsatzvereinbarungen bei gleichzeitiger Einhaltung der aktuellen GAAP- und IFRS-Richtlinien (ASC 606/IFRS 15). Aber das ist noch nicht alles: Workday gibt Ihnen zusätzlich die Funktionen an die Hand, die Sie für einen reibungslosen Übergang zu den neuen Standards benötigen. Es enthält umfassende Umsatzrealisierungsfunktionen, mit denen Umsatzereignisse erfasst, Marktwertanalysen durchgeführt, Verträge miteinander verknüpft und Umsätze sowohl für einfache als auch für Mehrkomponentenvereinbarungen realisiert und alloziert werden können.

Workday ermöglicht es Ihnen, während der Übergangsperiode und darüber hinaus Einsicht in sämtliche Vertragsdaten zu nehmen und entsprechende Berichte zu erstellen. Mithilfe alternativer Verträge können Sie in unterschiedlichen Umsatzrealisierungsszenarien die Auswirkungen von Vertragsänderungen auf Ihr Unternehmen einschätzen und werden bei der Einhaltung von Terminen unterstützt. Die Möglichkeit zur Erstellung alternativer Verträge hilft Ihnen, Offenlegungsvorschriften und Anforderungen des doppelten Berichtswesens bei Bedarf auch rückwirkend zu erfüllen. Datenmigrationsfunktionen unterstützen die Konvertierung von Daten, wenn es darum geht, Prozesse zur Erfüllung der neuen Anforderungen zu modellieren.

### Proaktive Audits und Compliance

Das Business Process Framework in Workday sorgt dafür, dass Ereignisse innerhalb des Vertragslebenszyklus von fachlich versierten Mitarbeitern gemanagt und alle Änderungen mithilfe leistungsstarker Kontrollinstrumente erfasst werden. Sämtliche Änderungen und Anpassungen während des Vertragslebenszyklus, die sich auf Vertragsereignisse und -revisionen, Änderungen bei der Umsatzrealisierung usw. beziehen, werden umgehend und lückenlos protokolliert. Interne und externe Prüfer können mit Auditor-Dashboards und -Berichten Geschäftsvorgänge überprüfen, Auditinformationen ohne Zusatzaufwand zusammenstellen und so Zeit und Ressourcen sparen.



## Workday Revenue Management

### Effiziente Prozesse – von der Vertragserstellung bis zur Fakturierung

- Intuitive Selfservice-Anwendung
- Konfigurierbare Geschäftsprozesse
- Salesforce.com Konnektor-App für Workday Financial Management
- Einfache Integration in externe CRM-Tools
- Unterstützung zahlreicher Vertragstypen
- Automatisierung komplexer Fakturierungsprozesse
- Unterstützung für komplexe Umsatzvereinbarungen
- Schlankere Vertriebsprozesse
- Geringerer Verwaltungsaufwand
- Verkürzte Forderungslaufzeiten (DSO) und beschleunigter Cashflow

### Zuverlässige Ertragsmanagement-Funktionen

- Kundenspezifische Fakturierungspläne und Regeln für Fakturierungssätze
- Flexible Umsatzrealisierungsmethoden für unterschiedliche Produkte und Dienstleistungen
- Umsatzrealisierung für:
  - > Abonnements
  - > Nutzung
  - > Projektlaufzeit und -kosten
  - > Erledigungsgrad in Prozent
  - > Meilensteine
- Fakturierung unabhängig von der Umsatzrealisierung
- Prognose und Abgleich von Rechnungsabgrenzungsposten

### Vorbereitet auf Aktualisierung des konvergierten Standards IFRS 15 und anderer Richtlinien

- Flexible Unterstützung für die Anpassung an Änderungen
- Umsatzrealisierung für verschiedene Elemente
- Alternative Verträge und Reporting zur Erfüllung der Offenlegungsvorschriften und der Anforderungen des doppelten Berichtswesens
- Szenario-Modellierungstool zur Analyse der Umsatzauswirkungen neuer Vorgaben

### Reporting und Transparenz

- Umsatz-Dashboard für zentrales Reporting
- Zahlungseingangs-Dashboard mit Risiko-Scoring für die Rechnungsstellung
- Zusätzliche integrierte Analysen und Reporting in Echtzeit
- Umfassende Transparenz in allen Phasen des Vertragslebenszyklus
- Konsolidierter Echtzeiteinblick in Umsätze
- Drill-down-Analyse nach verschiedenen Dimensionen
- Bibliothek mit Standard-Reports sowie Bereitstellung von spezifischem Report-Writer
- Vorkalkulierte Felder für wichtige Umsatzkennzahlen
- Datenexport für gesetzlich erforderliche Meldungen

### Globaler Kern

- Mehrsprachige Architektur und Reporting
- Unterstützung mehrerer Gesellschaften, Bücher und Währungen
- Globale Konsolidierung
- Konfigurierbares Steuermodul
- Globales Bankwesen
- Lokalisierung und Übersetzungen

### Nahtlos verknüpft mit Workday Financial Management und Workday Human Capital Management

- Schnelle Einführung und Akzeptanz
- Einheitlicher Login und Benutzerführung
- Eine einzige Homepage für alle Workday-Anwendungen
- Größere Transparenz in der Buchhaltung (mit Workday Financial Management)

